
Atos - Evidian Programme Partenaire



Evidian

Atos

Atos - Evidian a développé un réseau de partenaires présents dans le monde entier. Fort de ce réseau de plus de 100 partenaires, Evidian est capable aujourd'hui d'apporter les réponses les plus complètes et adaptées à nos clients dans le domaine de la gestion des identités et des accès.

Rejoignez notre réseau de partenaires revendeur et profitez de notre programme dédié pour le succès des projets de vos clients les plus ambitieux.

Nous construisons avec nos partenaires des relations stratégiques permettant de compléter notre offre avec leurs expertises métier. Nous proposons à nos clients de tirer profit des meilleures technologies du marché et d'avoir accès aux experts les plus qualifiés sur nos offres et le domaine.

Nous partageons avec nos partenaires l'excellence dans la mise en place des projets de nos clients et apportons les réponses les plus adaptées à leur métier.

Nos programmes de partenariat sont adaptés pour chaque type de relation, afin de répondre à la demande des clients, nous proposons aux revendeurs Evidian le programme présenté ci-dessous :

Interfaces

Désignation par chaque partie d'une interface de gestion de la relation partenaire.

Définition d'un engagement conjoint et d'un business plan associé avec une cible d'indicateurs de performance et de qualité.

Accès au processus d'enregistrement de leads : « Atos - Evidian Deal Registration Process » via le portail partenaire.

Formation

Accès au catalogue de formations certifiantes sur les logiciels Evidian pour le partenaire.

Remise standard partenaire pour les sessions de formation technique sur les logiciels Evidian en intra-entreprise et en inter-entreprises.

Remise spéciale pour la première session de formation technique sur les logiciels Evidian dans le cadre du « Welcome Package » offert au partenaire.

Consultant

Accompagnement technique pour les maquettes ou Proof of Concept.

Accès aux propositions techniques, spécifications et à la méthodologie de mise en œuvre recommandée des offres Evidian.

Web séminaires :

- présentation générale et technique de l'offre pour les consultants ;
- présentation de Road Map, nouveautés sur les versions, évolutions logicielles ;
- mise à disposition de nouvelles fonctionnalités en beta ou pilote...

Web séminaires organisés à fréquence régulière

- Présentation générale de l'offre Evidian pour les consultants et commerciaux ;
- Présentation technique des offres Evidian pour les consultants ;
- Nouveautés sur les versions, évolutions logicielles ; ...

Services Professionnels Evidian

Remise standard partenaire sur les prix catalogue de prestation.

Accès aux modèles de documents projet dans le cadre d'un accompagnement d'experts à la demande lors de la réalisation des projets.

Commercial

Evidian vous propose :

- un accompagnement commercial en clientèle ou à distance dans le cadre de vos actions de ventes et de qualification des besoins de vos clients.
- le conseil en architecture de solution et d'optimisation de vos cotations.
- le support d'experts commerciaux et techniques sur l'offre Evidian pour la rédaction des propositions.
- la participation aux séminaires Web de présentation générale de l'offre pour les consultants et commerciaux;

Marketing

- Engagement réciproque de mise à disposition et suivi de lead qualifiés
- Référencement réciproque sur le site web Evidian et de l'intégrateur.
- Autorisation croisée d'utiliser les logos Evidian et intégrateur.
- Participation de consultants Atos Evidian aux événements partenaires sur demande.
- Invitation à l'Université Evidian organisée une fois par an pour la présentation des nouveautés sur les offres.
- Accès au Portail Partenaire Atos Evidian où trouver :
 - Présentation,
 - Documentation pour proposition,
 - How-To,
 - White Paper,
 - Brochure, ...

Licence et Maintenance logiciels Evidian

Remise standard partenaire sur les prix catalogue pour les logiciels développés par Evidian.

Accès au prix spéciaux dans cadre de programmes marketing et concurrentiel.

Logiciel et support

Accès au logiciel avec clé temporaire sans redevance pour des périodes de 1 à 2 mois pour une utilisation de démonstration, formation, Proof of Concept.

Accès au site support Evidian, support.evidian.com,

- Logiciels et documentations en téléchargement,
- FAQ,
- Correctifs,
- Web Call Desk...

Evénements sur demande

Participation d'expert à un petit déjeuner chez le partenaire devant ses clients.

Nous aidons nos partenaires dans le succès chez nos clients et, en plus du programme partenaire, nous mettons à leur disposition des sessions de formations dédiées, ainsi qu'un suivi personnalisé pour répondre à la demande des clients.

Rejoignez-nous - contactez Evidian pour obtenir une description des programmes offerts à nos partenaires

Avantages pour le partenaire

Licences de prêt (en licence temporaire) pour démo, proof of concept/maquette, formation

Remises produit, tarification spéciale / Programme marketing compétitif

Services professionnels et remises sur la formation

Accès à la formation commerciale

Un responsable partenaire désigné, contact privilégié

Engagement marketing / business plan

Processus d'enregistrement de leads

Référencement sur le site web

Accès à la zone partenaire et documents marketing

Autorisation croisée pour utiliser le logo

Participation à l'Université Partenaire

Evènements communs (salons, conférences, webinar...)

Leads qualifiés / engagement réciproque

Budgets marketing partagés

Accès à la formation technique

Certification produit

Accès au site web du support Evidian pour les démos, les évaluations, proof of concept

Accompagnement commercial et technique

Information régulières sur la roadmap et les nouveautés

Accès aux produits en avance de commercialisation (Beta)

À propos d'Atos

Atos est un leader international de la transformation digitale avec environ 100 000 collaborateurs dans 72 pays et un chiffre d'affaires annuel de l'ordre de 12 milliards d'euros. Numéro un européen du Big Data, de la Cybersécurité, des supercalculateurs et de l'environnement de travail connecté, le Groupe fournit des services Cloud, solutions d'infrastructure et gestion de données, applications et plateformes métiers, ainsi que des services transactionnels par l'intermédiaire de Worldline, le leader européen des services de paiement. Grâce à ses technologies de pointe et son expertise digitale & sectorielle, Atos accompagne la transformation digitale de ses clients dans les secteurs Défense, Finance, Santé, Industrie, Médias, Énergie & Utilities, Secteur Public, Distribution, Télécoms, et Transports. Partenaire informatique mondial des Jeux Olympiques et Paralympiques, le Groupe exerce ses activités sous les marques Atos, Atos Consulting, Atos Worldgrid, Bull, Canopy, Unify et Worldline. Atos SE (Societas Europea) est une entreprise cotée sur Euronext Paris et fait partie de l'indice CAC 40.

Plus d'informations

atos.net

ascent.atos.net

